

# Términos y Condiciones de Venta del Ebook

## "El Gran Salto: Cómo conquistar el mercado de EE.UU. con tu producto"



El presente documento establece los términos y condiciones legales que rigen la adquisición, descarga y uso del ebook "El Gran Salto: Cómo conquistar el mercado de EE.UU. con tu producto", publicado por Dinko Kurte, socio gerente de StartHub USA. Estos términos constituyen un acuerdo vinculante entre el comprador y el autor/vendedor, detallando los derechos, restricciones, responsabilidades y políticas aplicables a la compra del ebook. Fecha de última actualización: 5 de agosto de 2025.

# Partes del Acuerdo

## Autor/Vendedor

El presente acuerdo ("Términos") se establece formalmente entre Dinko Kurte, en su calidad de socio gerente de StartHub USA, quien es el autor y propietario de todos los derechos intelectuales del ebook "El Gran Salto: Cómo conquistar el mercado de EE.UU. con tu producto".

StartHub USA es una entidad legalmente constituida dedicada a la asesoría estratégica para el desarrollo empresarial internacional, con especial enfoque en la expansión de negocios hacia el mercado estadounidense.

La relación contractual establecida mediante estos términos está sujeta a la legislación aplicable en materia de comercio electrónico, propiedad intelectual y protección al consumidor. Cualquier controversia derivada de la interpretación o cumplimiento de este acuerdo deberá resolverse mediante los mecanismos legales correspondientes.

## Comprador

El comprador se define como la persona física o jurídica que adquiere el ebook mediante el proceso de compra establecido a través de la plataforma Hotmart, aceptando explícitamente los presentes términos y condiciones.

Al completar la transacción de compra, el comprador manifiesta su conformidad con todas las cláusulas expuestas en este documento, estableciéndose así una relación contractual vinculante entre las partes mencionadas.

# Licencia de Uso

Al adquirir el ebook "El Gran Salto: Cómo conquistar el mercado de EE.UU. con tu producto", usted recibe una licencia personal, no exclusiva y no transferible que le otorga derechos específicos y limitados sobre el contenido, sujetos a las siguientes condiciones y restricciones:

## Derechos Otorgados

- Acceso perpetuo al contenido del ebook en formato digital
- Lectura y consulta del material para uso personal
- Aplicación del conocimiento adquirido en su propio negocio
- Impresión de una (1) copia física para uso exclusivamente personal

## Restricciones Expresas

- Distribuir, vender, ceder o transferir el ebook a terceros
- Reproducir, duplicar, copiar o crear obras derivadas
- Modificar, adaptar o traducir el contenido original
- Utilizar el contenido para fines comerciales que excedan la aplicación en su negocio

Esta licencia se concede a perpetuidad, siempre que se respeten las condiciones establecidas. Sin embargo, el autor se reserva el derecho de revocar dicha licencia en caso de incumplimiento de cualquiera de las restricciones mencionadas, sin que esto genere derecho a compensación o reembolso alguno para el comprador.

El comprador reconoce que la adquisición del ebook no implica la transferencia de propiedad sobre el contenido, sino únicamente el derecho de uso bajo los términos aquí descritos. Cualquier uso no expresamente permitido requerirá autorización previa y por escrito del autor.

 Cualquier violación de estos términos de licencia puede dar lugar a acciones legales por infracción de derechos de autor y propiedad intelectual, pudiendo el autor reclamar indemnización por daños y perjuicios conforme a la legislación vigente.

# Propiedad Intelectual

El ebook "El Gran Salto: Cómo conquistar el mercado de EE.UU. con tu producto", incluyendo su contenido, estructura, diseño, gráficos, imágenes, textos, metodologías, conceptos y toda la información contenida en él, constituye una obra protegida por las leyes nacionales e internacionales de propiedad intelectual y derechos de autor.

## Titularidad de Derechos

Todos los derechos de propiedad intelectual sobre el ebook y su contenido pertenecen exclusivamente a Dinko Kurte y StartHub USA. Esto incluye, pero no se limita a, derechos de autor, marcas comerciales, secretos comerciales, know-how y cualquier otro derecho de propiedad intelectual aplicable.

## Protección Legal

El contenido está protegido contra reproducción no autorizada mediante diversos mecanismos legales y tecnológicos. La obra ha sido debidamente registrada ante las autoridades competentes en materia de propiedad intelectual, lo que permite emprender acciones legales contra cualquier infracción.

## Menciones y Citas

Se permite la cita de fragmentos breves del contenido con fines académicos o de reseña, siempre que se atribuya adecuadamente la autoría a Dinko Kurte y StartHub USA, y se mencione el título completo de la obra. Cualquier otro uso requiere autorización expresa.

El comprador reconoce que el uso no autorizado del material protegido por derechos de autor puede constituir una violación de las leyes de propiedad intelectual y dar lugar a responsabilidades civiles y penales. StartHub USA y Dinko Kurte se reservan expresamente el derecho de ejercer todas las acciones legales disponibles para proteger sus derechos de propiedad intelectual.

La adquisición del ebook no implica la transferencia de ningún derecho de propiedad intelectual al comprador más allá de la licencia limitada de uso personal descrita en la sección correspondiente de estos términos y condiciones.

# Limitación de Responsabilidad y Exención de Garantías

El ebook "El Gran Salto: Cómo conquistar el mercado de EE.UU. con tu producto" ha sido desarrollado con el máximo rigor profesional, basándose en la experiencia y conocimientos de Dinko Kurte en el ámbito de la expansión empresarial internacional. No obstante, es fundamental que el comprador comprenda y acepte las siguientes limitaciones y exenciones:

El contenido del ebook es únicamente para fines informativos y educativos. La asesoría estratégica para el desarrollo empresarial internacional es el negocio de Dinko Kurte, y este ebook ofrece una guía general.



## Naturaleza Informativa

El contenido del ebook tiene carácter meramente informativo y educativo, no constituyendo en ningún caso asesoramiento personalizado para situaciones específicas.

## Sin Garantía de Resultados

No se garantiza que la aplicación de las estrategias y métodos expuestos en el ebook resultará en un éxito empresarial específico o en la consecución de determinados objetivos comerciales.

## Responsabilidad del Usuario

El comprador asume toda la responsabilidad y el riesgo por el uso e implementación de la información contenida en el ebook en su propio contexto empresarial.

Ni Dinko Kurte ni StartHub USA serán responsables por cualquier pérdida, daño o perjuicio de cualquier naturaleza que pudiera derivarse de la aplicación de la información contenida en este documento, incluyendo pero no limitado a: pérdidas económicas, oportunidades de negocio, daños directos, indirectos, incidentales, consecuentes, especiales o punitivos.

El éxito en la expansión hacia el mercado estadounidense depende de múltiples factores, incluyendo, pero no limitado a, la correcta implementación de las estrategias, las condiciones específicas del mercado, la capacidad financiera, la toma de decisiones individuales, y numerosas variables externas que están fuera del control del autor.

- ⊗ Este ebook no sustituye el asesoramiento legal, fiscal, contable o empresarial profesional. Se recomienda encarecidamente consultar con profesionales especializados antes de tomar decisiones importantes relacionadas con la expansión internacional de su negocio.

# Política de Reembolso

La política de reembolso aplicable a la compra del ebook "El Gran Salto: Cómo conquistar el mercado de EE.UU. con tu producto" está sujeta a las condiciones establecidas por la plataforma de venta digital StartHub USA, a través de la cual se realiza la transacción. Es responsabilidad del comprador familiarizarse con dichas políticas antes de efectuar la compra.



## Período de Garantía

Conforme a las políticas estándar de StartHub USA, se ofrece un período de garantía de satisfacción de 7 días naturales contados a partir de la fecha de compra.

Durante este período, el comprador puede solicitar el reembolso completo sin necesidad de justificar su decisión.



## Procedimiento de Solicitud

Para solicitar un reembolso, el comprador deberá seguir el procedimiento establecido por la plataforma StartHub USA, accediendo a su cuenta de usuario y seleccionando la opción correspondiente en el historial de compras, o contactando directamente con el servicio de atención al cliente de StartHub USA.

Una vez transcurrido el período de garantía establecido por StartHub USA, no se aceptarán solicitudes de reembolso, considerándose que el comprador ha tenido tiempo suficiente para evaluar el contenido y la calidad del ebook. Esta política se fundamenta en la naturaleza digital e intangible del producto, que una vez descargado no puede ser "devuelto" en el sentido tradicional.

En casos excepcionales donde se identifiquen problemas técnicos significativos que impidan el acceso o la correcta visualización del contenido, y que no puedan ser resueltos mediante soporte técnico, se podrá considerar la posibilidad de un reembolso fuera del período de garantía, evaluándose cada caso de manera individual.

Cualquier consulta específica relacionada con reembolsos que no esté contemplada en las políticas de StartHub USA puede dirigirse al correo electrónico de contacto proporcionado en la sección correspondiente de estos términos y condiciones.

# Proceso de Compra y Entrega

La adquisición del ebook "El Gran Salto: Cómo conquistar el mercado de EE.UU. con tu producto" se realiza íntegramente a través de la plataforma StartHub USA, siguiendo un proceso estructurado que garantiza la seguridad de la transacción y la correcta entrega del producto digital.

## Selección y Pago

El comprador selecciona el ebook en la página de venta oficial y procede al checkout a través de la plataforma StartHub USA, donde podrá elegir entre los métodos de pago disponibles (tarjeta de crédito, PayPal, u otras opciones habilitadas según la región).

## Confirmación y Procesamiento

Una vez completado el pago, el sistema genera automáticamente una confirmación que será enviada al correo electrónico proporcionado por el comprador durante el proceso de compra.

## Acceso al Contenido

El comprador recibirá en su correo electrónico las instrucciones detalladas para acceder al ebook, que podrá ser a través de descarga directa y/o mediante acceso a una plataforma de miembros donde el contenido estará disponible permanentemente.

Formato de Entrega	Características	Requisitos Técnicos
PDF	Documento digital optimizado para lectura en pantalla y/o impresión	Cualquier dispositivo con lector de PDF (Adobe Reader o similar)
EPUB (Sólo si está disponible)	Formato para lectores de libros electrónicos con texto adaptable	Dispositivo o aplicación compatible con formato EPUB
Área de Miembros	Acceso online al contenido mediante usuario y contraseña	Navegador web actualizado y conexión a internet

El acceso al contenido se concede inmediatamente después de la confirmación del pago, salvo en casos excepcionales donde pueda haber un breve retraso debido a verificaciones de seguridad adicionales por parte de la plataforma de pagos.

En caso de no recibir las instrucciones de acceso en un plazo máximo de 24 horas tras la confirmación del pago, o si experimenta dificultades técnicas durante el proceso de descarga o acceso, se recomienda contactar inmediatamente con el soporte técnico a través del correo electrónico proporcionado en la sección de contacto.

# Actualizaciones y Modificaciones

El ebook "El Gran Salto: Cómo conquistar el mercado de EE.UU. con tu producto" está sujeto a posibles actualizaciones y modificaciones por parte del autor, con el objetivo de mantener el contenido relevante y actualizado frente a los cambios en el entorno empresarial internacional.

## Actualizaciones del Contenido

El autor se reserva el derecho de realizar actualizaciones periódicas del contenido del ebook para reflejar cambios en las regulaciones, tendencias del mercado estadounidense, estrategias de expansión internacional, o cualquier otro aspecto relevante para la materia tratada.

Estas actualizaciones podrán incluir la adición de nuevos capítulos, modificación de recomendaciones, actualización de datos estadísticos, incorporación de nuevos casos de estudio, o cualquier otra mejora que el autor considere beneficiosa para mantener la calidad y utilidad del material.

## Acceso a Actualizaciones

Los compradores que hayan adquirido el ebook tendrán acceso a las actualizaciones menores sin costo adicional durante un período de 12 meses desde la fecha de compra. Se consideran actualizaciones menores aquellas que no modifican sustancialmente la estructura o el enfoque general de la obra.

Para actualizaciones mayores que impliquen una reestructuración significativa del contenido o la incorporación de módulos completamente nuevos, el autor podrá ofrecer condiciones especiales de acceso para los compradores de versiones anteriores.

## Notificación de Actualizaciones

Las actualizaciones disponibles serán notificadas a través del correo electrónico proporcionado por el comprador durante el proceso de compra. Es responsabilidad del comprador mantener actualizada su información de contacto para recibir estas notificaciones.

## Modificación de Términos

Los presentes términos y condiciones podrán ser modificados en cualquier momento por el autor/vendedor. Las modificaciones entrarán en vigor desde su publicación en la página oficial de venta del ebook. Se recomienda revisar periódicamente estos términos para estar al tanto de posibles cambios.

En caso de modificaciones sustanciales que afecten significativamente los derechos u obligaciones del comprador, se notificará expresamente a través del correo electrónico registrado, otorgando un plazo razonable para que el comprador pueda revisar y, en su caso, manifestar su desacuerdo con las nuevas condiciones.

# Contacto y Soporte

Para garantizar una comunicación eficaz entre el autor/vendedor y los compradores del ebook "El Gran Salto: Cómo conquistar el mercado de EE.UU. con tu producto", se ponen a disposición diversos canales de contacto y soporte, orientados a resolver dudas, atender incidencias técnicas o gestionar cualquier consulta relacionada con el producto.



## Correo Electrónico Principal

Para consultas generales, soporte técnico o cualquier cuestión relacionada con el ebook:  
**[contact@starthub-usa.com](mailto:contact@starthub-usa.com)**

Tiempo de respuesta estimado: 24-48 horas hábiles.



## Soporte Técnico

Para problemas específicos relacionados con la descarga, acceso o visualización del ebook:  
**[contact@starthub-usa.com](mailto:contact@starthub-usa.com)**

Tiempo de respuesta estimado: 24-48 horas hábiles.



## Consultas sobre Contenido

Para aclaraciones específicas sobre el contenido del ebook:  
**[contact@starthub-usa.com](mailto:contact@starthub-usa.com)**

Estas consultas serán atendidas según orden de recepción y complejidad.

- ⓘ Para una atención más eficiente, se recomienda incluir en el asunto del correo electrónico la referencia "Ebook El Gran Salto" seguida de una breve descripción del motivo de contacto. Asimismo, es importante proporcionar el correo electrónico utilizado durante la compra para facilitar la identificación en el sistema.

Los canales de contacto mencionados están destinados exclusivamente a temas relacionados con el ebook y su contenido. Para consultas sobre servicios de consultoría personalizada o colaboraciones profesionales con StartHub USA, se deberá utilizar los canales específicos indicados en el sitio web oficial de la empresa.

El horario de atención para todos los canales de soporte es de lunes a viernes, de 9:00 a 18:00 horas (GMT-3), exceptuando días festivos en Argentina. Las consultas recibidas fuera de este horario serán atendidas el siguiente día hábil, respetando el orden de recepción.

StartHub USA y Dinko Kurte se comprometen a ofrecer un servicio de atención al cliente de calidad, procurando resolver todas las consultas e incidencias en el menor tiempo posible y con la mayor eficacia.

# Aceptación de los Términos

La adquisición del ebook "El Gran Salto: Cómo conquistar el mercado de EE.UU. con tu producto" implica la aceptación plena e incondicional de todos los términos y condiciones establecidos en el presente documento por parte del comprador. Esta aceptación constituye un acto jurídico vinculante entre las partes involucradas.

## Manifestación de Consentimiento

Al completar el proceso de compra a través de la plataforma StartHub USA, el comprador declara explícitamente haber leído, comprendido y aceptado íntegramente los presentes términos y condiciones, sin reservas ni condicionamientos de ninguna naturaleza.

## Capacidad Legal

El comprador manifiesta ser una persona física mayor de edad o una persona jurídica debidamente constituida, con plena capacidad legal para celebrar actos jurídicos vinculantes y asumir las obligaciones derivadas de los presentes términos y condiciones.

## Vigencia del Acuerdo

El acuerdo generado por la aceptación de estos términos permanecerá vigente por tiempo indefinido, o hasta que sea expresamente revocado por alguna de las partes conforme a los mecanismos establecidos en el presente documento.

Al completar la compra, usted declara que ha leído, comprendido y aceptado los términos y condiciones de uso y venta aquí establecidos.

En caso de que el comprador no esté de acuerdo con alguna cláusula de los presentes términos y condiciones, deberá abstenerse de completar el proceso de compra. La continuación del proceso de adquisición constituye una aceptación tácita de todas las condiciones establecidas.

StartHub USA y Dinko Kurte se reservan el derecho de verificar y exigir el cumplimiento de todas las obligaciones asumidas por el comprador en virtud de la aceptación de estos términos, pudiendo ejercer todas las acciones legales que correspondan en caso de incumplimiento.

Estos términos y condiciones, junto con cualquier documento expresamente referido en ellos, constituyen el acuerdo completo entre el comprador y el autor/vendedor respecto al objeto del mismo, sustituyendo cualquier acuerdo, entendimiento o arreglo previo entre las partes, ya sea oral o escrito.